

Persbericht



Utrecht, 28 April 2010

Burgemeester Verderlaan 13
3544 AD Utrecht
Postbus 188, 3454 ZK De Meern
Nederland

Telefoon: +31 (0)30 669 17 00
Telefax: +31 (0)30 666 47 33
E-mail: info.technicalservices@stork.com
Internet: www.storktechnicalservices.com

STORK TECHNICAL SERVICES PRESENTEERT JAARCIJFERS 2009 EN IMPLEMENTATIE ONE STORK

Stork Technical Services presenteert haar voorlopige eindejaarcijfers 2009 en de implementatie van het ONE Stork programma dat beoogt onze klanten te voorzien van een centraal aanspreekpunt en een integrale dienstverlening.

Financiële Highlights 2009

- Netto omzet van €1.031 miljoen, een daling van 13% (2008: €1.185 miljoen)
- Operationele EBITDA van €87 miljoen (2008: €112 miljoen)
- Toename orderportefeuille van 12% naar €530 miljoen (2008: €473 miljoen)
- Afname personeelsleden van 10.611 eind 2008 naar 9.496 eind 2009

CEO Doug Meikle

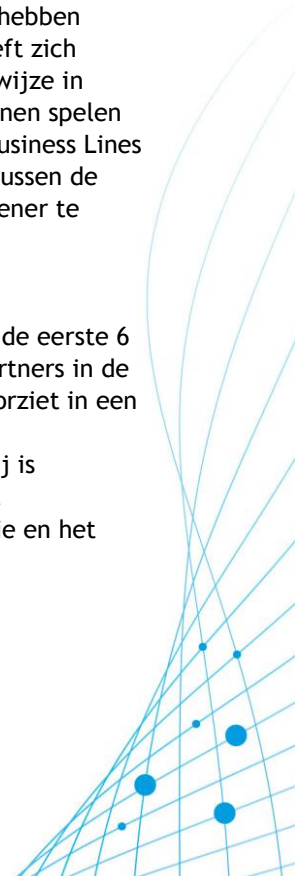
“De wereldwijde recessie heeft in 2009 een aantoonbare invloed gehad op de resultaten van Stork Technical Services. Kostenbesparingen in onderhoud en revisie aan de zijde van onze klanten hebben geleid tot een afname in de vraag naar onze diensten. Ons uiterst professionele personeel heeft zich noodgedwongen op kostenbesparingen moeten richten, maar is er desondanks op succesvolle wijze in geslaagd om de bekende professionele dienstverlening voort te zetten. Om optimaal in te kunnen spelen op de behoeften van onze klanten zijn wij begonnen met de herinrichting van ons bedrijf in Business Lines en Regio's. Het nieuwe ONE Stork zal ons in de loop van 2010 in staat stellen om de synergie tussen de verschillende onderdelen te optimaliseren en als integrale, klantgericht industriële dienstverlener te opereren.”

ONE Stork

Het ONE Stork programma werd in 2009 door Stork Technical Services gelanceerd. Gedurende de eerste 6 maanden werd onze strategie aangepast. Deze is even simpel als uniek: Samenwerken met partners in de chemische, olie & gas en energiesectoren zodat er een denk- en handelwijze ontstaat die voorziet in een vertrouwd, consequent en effectief Asset Integrity Management.

De nieuwe Stork Technical Services strategie en het omvangrijke klantenonderzoek dat daarbij is gehouden zijn de twee pijlers waarop het ONE Stork programma rust en hebben geleid tot het herdefiniëren van ons klantenmodel, de implementatie van onze productontwikkelingsstrategie en het aanpassen van onze bedrijfsprocessen.

Al met al is de verandering gericht op een meer geïntegreerde organisatie op basis van goed georganiseerde en gegroepeerde kernactiviteiten.



Het nieuwe model omvat de volgende Business Lines:

- Asset Management
- Consultancy
- Rotating Equipment
- Electric Equipment
- Process Equipment
- Site Services
- Inspection & Testing
- Electrical Services
- Mechanical Services

Naast deze Business Lines zijn er nog onze verhuurdivisies Interlas en Zrent en de Stork Materials Technologies onderzoekslaboratoria. Onze regionale kantoren zijn vanuit klantenperspectief nu geheel verantwoordelijk voor de coördinatie van alle productgroepen en diensten.

In het kader van ONE Stork hebben wij een nieuwe huisstijl geïntroduceerd waarbij de naam Stork Technical Services binnenkort de meeste Stork merknamen zal vervangen. Het doel van deze nieuwe huisstijl is om Stork Technical Services duidelijk te profileren als een internationale marktleider op het gebied van Asset Integrity Management voor de chemische, olie & gas en energiesectoren.

Commerciële highlights

- Na een succesvol 1e kwartaal is de orderportefeuille per eind maart 2010 verder toegenomen tot €625 miljoen.
- Na 7 jaren voortdurende verbetering in performance is het Stork Technical Services gelukt om samen met haar partners van het AJS consortium in april een 3-jarige verlenging te verkrijgen van het Integrated Services Contract met Shell ONEgas, een bedrijfsunit bestaande uit Shell UK Exploration & Production (Shell Expro) en de Nederlandse Aardolie Maatschappij (NAM). Dit contract vertegenwoordigt voor het AJS consortium een waarde van € 200 miljoen per jaar en levert verspreid over het UK continentale plat en de Nederlandse Noordzee sectoren werk op voor bijna 1.000 mensen.
- Om haar unieke kennis van thermische systemen optimaal in te zetten heeft Stork Technical Services een innovatief concept ontwikkeld waarmee investeerders gemakkelijker kunnen investeren in kleine warmteopvangcentrales. Dit unieke concept is het resultaat van onze ambitie om samen met beheerders, investeerders en systeemintegrators bij te dragen aan een verhoogde efficiency in energieverbruik.
- Belangrijke contracten afgesloten in 2009:
 - Stork Technical Services heeft in 2009 haar zogenoemde GLT bevoorrading- en renovatiecontract met GLT voor een periode van 15 jaar weten te verlengen. Dit contract heet GLT PLUS. Na afronding van de eerste 12 jaren van dit project is de laatste gerenoveerde gasproductielocatie door het Stork GLT consortium aan de NAM opgeleverd. Het volledige productiematerieel is vervangen, gemoderniseerd en opgewaardeerd door de integratie van compressoren en procesbesturingssystemen. Met het totale proces - nodig om voor gaswinning uit het Groningse gasveld de komende decennia veilig te stellen - was een investering van ca. €2 miljard gemoeid.
 - Stork Technical Services werd door DSM aangetrokken om haar salpeterzuurfabriek in IJmuiden te verhuizen naar Geleen. Het project is inmiddels uitgevoerd.
 - De onderhoudsovereenkomst tussen TAQA en Stork Technical Services is met een periode van nogmaals 3 jaar verlengd.
 - Stork Technical Services heeft een bijzonder omvangrijke opdracht gekregen voor de Nuon Flevocentrale elektriciteitscentrale in Lelystad. Deze opdracht omvat de assemblage, installatie, het testen en het in gebruik nemen van alle instrumentatie en leidingen.
 - De Product Line Heat Treatment Equipment (Cooperheat systemen) zag haar klantenbestand in 2009 met 130 nieuwe afnemers groeien.



Operationele hoogtepunten

- In 2009 bereikten wij bij onze klant de Koninklijke Marine een nieuwe mijlpaal in de vorm van een gehele proces- en ICT reorganisatie. In 2009 werd het eerste Nederlandse schip uitgerust met het door Stork en haar partners IBM en Ordina ontwikkelde SAP ERP systeem.
- 's Werelds grootste ontluchtingssysteem, door Stork Technical Services gebouwd in Hengelo, werd in 2009 naar een nieuwe energiecentrale in het Duitse Ruhrgebied verscheept.
- Stork Technical Services in Aberdeen (iicorr) heeft een Asset Integrity expertisecentrum in gebruik genomen voor de olie- en gas- verwerkingsindustrie, nutsbedrijven en de maritieme sector. Het bedrijf werkt nauw samen met toonaangevende universiteiten om de uitwisseling van kennis te promoten en de toegang tot technologische expertise te vergroten: www.centreofexcellence.com
- De Business Line Inspection and Testing van Stork Technical Services in het Midden Oosten ontving van de SABIC groep een onderscheiding voor de recent door haar uitgevoerde decommissionering /omslag . Deze onderscheiding wordt alleen uitgereikt aan leveranciers die goed hebben gepresteerd op het gebied van veiligheid, service en kwaliteit, presentatie, communicatie, efficiency, coördinatie en teamwork.
- Stork Technical Services ontving de 'Het Beste Traineeship 2009' onderscheiding.
- Stork Technical Services in Aberdeen (iicorr) werd onderscheiden met de Northern Star Business Award 2009.
- Stork Technical Services werd door Essent onderscheiden met de Essent Contractor Safety Award.

Segmenten en regio's

De orderportefeuille in 2009 was goed gebalanceerd, met 30% van de omzet uit olie & Gas, 30% uit elektriciteit en 25% uit chemie. Ongeveer 75% van de omzet komt van klanten binnen Europa, 18% uit Noord en Zuid Amerika en 7% uit het Midden Oosten.

Vooruitzichten

De signalen over zowel de periode als de snelheid van herstel voor 2010 lopen sterk uiteen. Met ONE Stork hebben wij er alle vertrouwen in dat Stork Technical Services direct op het verwachte herstel kan inspringen. Ondertussen blijven wij onze klanten ondersteunen bij zowel het terugdringen van risico's, garanderen van veiligheid en het goed presteren op het gebied van milieu, als bij het behalen van goede resultaten door onze integrale aanpak en het aandragen van innovatieve oplossingen. Stork Technical Services richt zich op de verdere groei van haar kernactiviteiten. Er zullen zich ongetwijfeld kansen voordoen om deze kernactiviteiten te versterken en uit te breiden. Onder de juiste omstandigheden zal Stork deze kansen met beide handen aangrijpen.

Informatie voor de pers

Stork Technical Services

Referentie nummer : PR002cc2010NL

Contactpersoon : Ariane Roos Director Marketing & Communications
: +31 (0) 30 669 18 86
: Ariane.roos@stork.com

Website : www.storktechnicalservices.com

